



HAAK Capital - 综合商业咨询 - 创业、企业救亡与扩张

如果您的目标是建立一家坚韧、可扩展且盈利的企业——无论是正在启动新项目、拯救陷入困境的公司，还是准备扩张——HAAK Capital 都能为您提供指引。凭借在财务重组、运营战略和商业模式设计方面的深厚经验，我们帮助企业家和企业主驾驭企业生命周期中最关键的阶段。

我们的理念基于一个信念：可持续的增长始于一个强大且可复制的单店模式。我们专注于四大核心支柱：(1) 营销、(2) 产品、(3) 管理与 (4) 商业模式。这一框架确保您业务的每个环节都协调一致、高效运作，并为下一阶段的发展做好准备。

我们的咨询方法

我们诊断并解决跨不同业务领域的复杂运营和战略问题。我们的方法既有条理又灵活，能够根据您的特定行业、规模和成长阶段量身定制解决方案。

关注领域	我们分析的内容
初步评估	业主目标、财务健康状况、合伙关系、商业模式可行性
市场与竞争分析	选址动态、竞争对手分析、市场同质化、顾客消费模式
产品与策略	产品评估、定价策略、招牌产品开发
管理与运营	员工流失率、服务质量、运营效率、标准作业程序与工作流程
营销与客户互动	营销活动效果、线上形象、忠诚度与会员计划

我们如何提供协助

根据您的当前情况——无论是初创、面临困境还是计划扩张——我们的专家都将通过量身定制的合作模式为您提供支持。

1. 创业咨询



创办一家新企业不仅仅需要一个好主意。它需要一个可行的商业模式、战略性的选址以及对目标市场的清晰了解。我们为创始人提供以下指导：

- **商业模式验证：** 评估您的概念、收入模式和客户获取策略的可行性。
- **选址策略：** 帮助您根据客流分析、客户 demographics 和竞争格局选择最佳位置（行业数据显示，80%的企业倒闭源于选址错误，而非产品或服务问题）。
- **产品与定价策略：** 确定您的核心产品，并建立平衡客户价值与盈利能力的定价体系。
- **启动前规划：** 制定分阶段的启动路线图，包括运营设置、营销活动和里程碑跟踪。

2. 企业救援

财务困境并不总是意味着终点。通过正确的干预措施，许多企业可以恢复并变得更强大。我们帮助诊断根本原因并实施重组策略：

- **诊断评估：** 识别业绩不佳的根源——是财务困境、运营瓶颈、市场错位还是管理差距。
- **成本控制与现金流稳定：** 实施即时措施以保存现金、重新谈判供应商条款并优化营运资金。
- **运营重组：** 简化工作流程、重新评估人员配置模型并消除低效环节。
- **战略重新定位：** 优化您的价值主张、调整定价或调整商业模式以适应当前的市场需求。

3. 扩张准备与可扩展性

企业增长不仅仅是复制单店的成功模式。它需要系统、标准和清晰的路线图。我们帮助企业为可持续扩张做好准备：

- **扩张评估：** 根据关键可扩展性指标评估您的业务，包括可持续盈利能力（最低20%净利润、12-24个月回本周期的）、市场规模、产品可扩展性及选址策略。
- **标准化与系统开发：** 帮助您通过三大标准化支柱构建可复制的模式：
 - **产品标准化：** 建立标准作业程序和质量控制，确保即使没有核心人员也能保持一致的出品。
 - **运营标准化：** 将工作流程、培训程序、安全规程和日常运营文档化。
 - **品牌标准化：** 统一所有门店的视觉形象、客户体验以及室内外设计。



HAAK Capital Limited

<https://haakcapital.com/>

- **总部团队建设：** 就建立专门的中央团队以支持扩张提供建议，包括定义运营支持、培训、采购和物流的职责与汇报架构。
- **扩张模式咨询：** 协助评估扩张模式（合资、特许经营、自营）、合伙结构（进入/退出条款）以及企业出售或收购（估值、尽职调查）。

合作后支持

根据客户要求，我们可以将服务延伸至持续性的咨询需求，包括定期的企业健康检查、董事会层面的战略指导，以及引荐融资伙伴或潜在收购方。我们的目标是随着您业务的发展，始终成为您值得信赖的合作伙伴。

我们欢迎您就 HAAK Capital 如何通过创业、企业救亡或扩张支持您的业务进行咨询。我们的专家随时准备提供量身定制的指导与支持。请随时联系我们了解更多详情。